

LIP.Yokohama 中小企業支援事業

平成29年
11/29 水
18:30~20:30
(開場時間18:00)

参加
無料

独立系・金融系の両コンサルタントによる セミナー&トークディスカッション



株式会社コンサルート
代表取締役社長
覚張 和寿 氏

1963年生まれ。横浜市在住。大学卒業後、第一三共ヘルスケア(株)にて、業界をリードする大手ドラッグストアを担当し、カテゴリーマネジメントなどに参画するなど顧客志向マーケティングに基づいたソリューション営業を主な業務としていた。
2007年に独立後、2008年に中小企業診断士資格を取得。2010年6月、現在、中小企業診断士22名が所属する(株)コンサルート代表取締役に就任。経営コンサルタントとして地域金融機関との連携による地域活性化等を行っている。

本音もボロリ
ここだけの話満載！



株式会社浜銀総合研究所
経営コンサルティング部
主任コンサルタント
太田 和正 氏

1981年生まれ。神奈川県秦野市在住。大学院卒業後、(株)浜銀総合研究所へ入社。研修期間を経て、経営コンサルティング部へ配属。主に横浜銀行の取引先である中小企業向けの経営診断、経営計画策定業務に従事。特に、金融機関と連携した経営改善計画策定業務に携わる。
横浜銀行・中小企業向けの研修講師、大学非常勤講師(東京工業大学:2014~2016年、関東学院大学:2015年)等講師業務にも従事。

健康・医療分野に関心のある経営者・新規事業開発担当者・研究開発担当者の方必聴

研究開発志向だけでは 新規事業の成功はない！

コンサルタント・金融機関の立場から見た新規事業開発を成功に導くポイントを伝授します。

会場 神奈川中小企業センター 14階 多目的ルーム
横浜市中区尾上町5-80

定員 100名(定員になり次第締め切らせていただきます)

対象者

- ・医薬品・医療機器・再生医療等製品
- ・介護・福祉向けの機器・関連サービス
- ・それらの研究開発を支援するサービス及び機器
- ・その他ヘルスケア関連事業

に関心をお持ちの方

申込み方法 裏面の申込書に記入し、FAXまたはEメールからお申込みください。
お問い合わせ先: 045-633-5215 (株式会社コンサルート 担当: 園田)

JR関内駅 北口より3分
市営地下鉄関内駅 7番出口1分
4番出口 3分



主催



共催



横浜市経済局

企画
運営



CONSULTART

株式会社コンサルート

同時
募集

さらに学びたい方へ！

アイデア出しからマーケティング、計画策定、実行までノウハウがしっかり学べます。

アイデアを事業化に導く実践講座

ワークたっぷりの4日間

2017年12月15日(金)スタート

カリキュラム

開講時間 ■ 9:30~16:30

会場 ■ 神奈川中小企業センター13階 第3会議室

	テーマ	カリキュラム
2017年 12/15 (金)	ガイダンス/戦略策定①	- 新規事業の意義 - 医療・介護・健康関連産業を取り巻く環境 - 新規事業、アイデアの成功事例の紹介 - 事業計画策定と目標設定 - 経営戦略とは - マクロ環境分析の考え方 - SWOT分析による自社の環境分析
2018年 1/19 (金)	戦略策定②/戦略策定③	- 事業ドメインの設定 - 全社戦略、事業戦略、機能別戦略について - 良い戦略、悪い戦略の成功事例 - ターゲットマーケティング - マーケティングリサーチの考え方 - マーケティングの4P - 関係性マーケティングとインターネットマーケティング
2/2 (金)	新製品開発手法/ 計数管理・チームビルディング	- 新商品開発にあたってのアイデア出し手法 - より尖ったビジネスモデルの検討 - アイデア出し体験 - 利益、損益分岐点の考え方 - 組織で成功へ導くチームマネジメント - PDCAサイクル
2/16 (金)	ケース	これまでの総まとめ 事例文に対する戦略検討・新商品開発検討 (SWOT分析、クロスSWOT、ドメインの設定、マーケティング戦略などを行い、グループごとに新事業の検討を行う)

受講申込書

下記にご記入の上、FAXまたはEメールでお申込みください。

FAX 045-633-5216

Eメール training@consulart.jp

※この申込書で「11月29日セミナー」と「アイデアを事業化に導く実践講座」を同時に申し込むこともできます。

お申込み内容 お申込み内容にチェックをお願いします。複数選択可。	☐ 11月29日(水) 研究開発志向だけでは新規事業の成功はない！ 独立系・金融系の両コンサルタントによるセミナー&トークディスカッション ☐ 全4回 新規事業開発セミナー アイデアを事業化に導く実践講座		
事業所名			電話番号
参加者名			
所在地			
業種	所属	役職	
メールアドレス			

※ご記入いただきました個人情報は、本セミナーの実施及び主催者からの各種連絡・情報提供のために利用させていただきます。

LIP.Yokohama 中小企業支援事業

健康・医療分野に関心のある
経営者・新規事業開発担当者・
研究開発担当者の方必聴



参加
無料

成功確率の高い戦略を知り失敗しない!
新規事業開発セミナー

アイデアを事業化に導く 実践講座

受講者募集!

アイデア出しからマーケティング、計画策定、実行までノウハウがしっかり学べます。

ワークたっぷりの4日間

2017年
12/15

金

2018年
1/19

金

2018年
2/2

金

2018年
2/16

金

開講時間
9:30 ~ 16:30
(昼休憩1時間)

カリキュラム

全ての回でワークを取り入れたインタラクティブな講義です。

1日目 講師：酒井勇貴氏

ガイダンス/戦略策定①

- ・新規事業の意義
- ・医療・介護・健康関連産業を取り巻く環境
- ・新規事業、アイデアの成功事例の紹介
- ・事業計画策定と目標設定
- ・経営戦略とは
- ・マクロ環境分析の考え方
- ・SWOT分析による自社の環境分析

2日目 講師：川崎朋子氏

戦略策定②/戦略策定③

- ・事業ドメインの設定
- ・全社戦略、事業戦略、機能別戦略について
- ・良い戦略、悪い戦略の成功事例
- ・ターゲットマーケティング
- ・マーケティングリサーチの考え方
- ・マーケティングの4P
- ・関係性マーケティングとインターネットマーケティング

3日目 講師：五十嵐崇氏

新製品開発手法 計数管理・チームビルディング

- ・新商品開発にあたってのアイデア出し手法
- ・より尖ったビジネスモデルの検討
- ・アイデア出し体験
- ・利益、損益分岐点の考え方
- ・組織で成功へ導くチームマネジメント
- ・PDCAサイクル

4日目 講師：菅生将人氏

ケース

- ・これまでの総まとめ 事例文に対する戦略検討・新商品開発検討 (SWOT分析、クロスSWOT、ドメインの設定、マーケティング戦略などを行い、グループごとに新事業の検討を行う)

主催



共催



横浜市経済局

企画
運営



CONSULART

株式会社コンサラート



酒井 勇貴氏 (さかい ゆうき)

(株)コンサルートパートナーコンサルタント、長岡技術科学大学大学院工学研究科 生物機能工学専攻 修了。中小企業診断士/工学修士/経営学修士。老舗産業資材メーカーで新製品・生産技術開発に携わった後、独立系ベンチャーキャピタルグループにて投資支援先の新商品企画・新規事業立ち上げのハンズオン支援を行う。現在は、新規事業立ち上げ・ビジネスモデル構築を中心としたハンズオン支援のほか、東京電機大学のインキュベーションマネージャーとして創業支援も行っている。東洋大学大学院 経営学研究科 講師。



川崎 朋子氏 (かわさき ともこ)

(株)コンサルートパートナーコンサルタント、中小企業診断士。外資系製薬会社にて循環器、呼吸器、整形領域等の医療用医薬品の営業 (MR) を行う。育児のため1日5時間の短時間勤務でありながら年間個人営業目標進捗率全国第3位、最優秀営業所賞受賞。この経験を生かし、経営コンサルタントとして、独立。マーケティング戦略策定、新規事業戦略策定を得意とする。最近では組織力向上+新規事業戦略立案および実行支援を行い、売上向上を目指す法人・経営者の為に日々奔走する。

講師紹介

五十嵐 崇氏 (いがらし たかし)

(株)コンサルートパートナーコンサルタント、中小企業診断士。KDDI・ソフトバンク出身。通信ベンチャー創業メンバーとして上場からエグジットまで経験した後、経営コンサルタントとして独立。マーケティング、事業計画策定、財務会計・経営管理、業務IT支援などが主な貢献分野。IT、小売、サービス業を中心に「創業支援」「強みの発見と事業化支援」に実績。



菅生 将人氏 (すがう まさと)

(株)コンサルートパートナーコンサルタント、(株)菅生食品代表取締役、中小企業診断士、調理師。大学卒業後、食品メーカー、築地市場内荷受を経て、経営コンサルタントとして独立。食品メーカーや食品商社・飲食店への新商品開発・販路開拓・現場改善の支援と、創業経験を元にした事業計画作成や事業戦略策定支援を中心に活動している。



会場 神奈川中小企業センター 13階 第3会議室
横浜市中区尾上町5-80

定員 30名 (定員になり次第締め切らせていただきます)

対象者 ・医薬品・医療機器・再生医療等製品
・介護・福祉向けの機器・関連サービス
・それらの研究開発を支援するサービス及び機器
・その他ヘルスケア関連事業

に関心をお持ちの横浜市内に事業拠点をお持ちの中小企業の経営者・従業員の方、もしくは横浜市内で新規事業展開もしくは起業を検討している方

申込み方法 裏面の申込書に記入し、FAXまたはEメールからお申込みください。
お問い合わせ先: 045-633-5215 (株式会社コンサルート 担当: 園田)

JR関内駅 北口より3分
市営地下鉄関内駅 7番出口1分
4番出口 3分



全4回 新規事業開発セミナー アイデアを事業化に導く実践講座

受講申込書

下記にご記入の上、FAXまたはEメールでお申込みください。

FAX 045-633-5216
Eメール training@consulart.jp

全回受講	部分受講	日程	テーマ
☐	☐	第1回 12月15日(金) 9時30分～16時30分	ガイダンス/戦略策定①
	☐	第2回 1月19日(金) 9時30分～16時30分	戦略策定②/戦略策定③
	☐	第3回 2月2日(金) 9時30分～16時30分	新製品開発手法/計数管理・チームビルディング
	☐	第4回 2月16日(金) 9時30分～16時30分	ケース

※本セミナーは全回受講が原則ですが、やむを得ず部分受講を希望する方は受講可能な回に印をつけてください。
なお、申し込み多数の場合は全回受講の方を優先させていただきます。

事業所名		電話番号	
参加者名			
所在地	〒		
業種		所属	役職
メールアドレス			

※ご記入いただきました個人情報は、本セミナーの実施及び主催者からの各種連絡・情報提供のために利用させていただきます。